Fanáticos en transformación

Nuevas audiencias, formatos y oportunidades para marcas

El deporte global vive una transformación impulsada por:



Mayor conexión digital y globalización



Diversificación de audiencias



Cambios en el consumo de medios

Tres factores de crecimiento



Fútbol global: Es el deporte más popular y ofrece grandes oportunidades para las marcas, especialmente en EE. UU.



Deportes femeninos: Ganan fuerza y requieren nuevas estrategias para conectar con una base de fans diferente.



Medios digitales: El streaming y redes sociales impulsan nuevos formatos y mayor acceso a los deportes.

El deporte más popular es un acierto para las marcas

El fútbol sigue dominado

51%
De la población mundial se declara fan

64% Alcanza el fandom en México 62M

De fans en

EE.UU., la 4.ª

base más grande

del mundo



41% del patrocinio deportivo global es en fútbol.

Los fans de fútbol tienen mayor disposición a comprar marcas patrocinadoras. En EE.UU., el 76% de estos fans son Gen Z o Millennials y 34% tienen ingresos mayores a \$100K



Oportunidad clara:

Construir conexiones genuinas y sostenidas antes del Mundial 2026.

Las fans del deporte femenino están cambiando el juego

El caso WNBS

Aumentó 31% su base de fans en 2 años (46.9M)

Las mujeres representan 41% de su audiencia

La audiencia de TV creció +200% en 2024



Las fans de deportes femeninos

Tienen mayor intención de compra

Son más receptivas a marcas disruptivas

Atraen nuevas categorías (ej. moda, tecnología, salud femenina)







Ya no es solo inclusión: es una estrategia de negocio inteligente.



Los medios impulsan nuevos formatos y audiencias globales

Crece el streaming de deportes en todos los rangos de edad, incluidos los mayores de 50 años (+21% entre 2022–2024)

Nuevos formatos como TGL (golf interactivo) logran:

Audiencias jóvenes: 32% de fans no ven PGA

Mayor rating que el básquet universitario en su franja



Ejemplo de viralidad: Ilona Maher (rugby) aumentó +141% seguidores tras JJOO

Pickleball y rugby femenino crecen apoyados por redes y marcas como Nature Made



Los nuevos deportes son el terreno fértil para quienes invierten antes de que se vuelvan mainstream.

Conclusión + Recomendación

El fan moderno no se conquista con logos: se gana con propósito, conexión y relevancia.

Apuesta por contenido multiplataforma y formatos emergentes

Crea asociaciones medibles y auténticas

Segmenta por afinidad real, no solo por deporte

Adopta una mentalidad de prueba y aprendizaje

